

MES PÉPITES

DE

LINKEDIN



ADJARATOU LAWANI

Swipe Left 



Bayram TAYARI • 1er

Entrepreneur social et solidaire, pas comme les autres 😊 ...

9 h • 🌐

Tu es en recherche d'entreprise, je ne vais pas être tendre avec toi sur ce post 😞.

Et pour me faire pardonner, à la fin du post je te donnerai une stratégie de contenu pour faciliter ta recherche sur LinkedIn, c'est cadeau 😊

J'ai remarqué que plusieurs candidats font la même erreur ici 👇

- Tu as publié ton cv sur linkedin : ok
- Ton post a fait un flop : ce n'est pas grave.
- Deux jours après tu partages ton post qui a déjà floqué : grosse erreur je t'explique 👇
- Le partage sur LinkedIn ne fonctionne pas, par contre il donne de la visibilité au post original.
- Vu que le post original a floqué, ça ne sert à rien de lui donner de la visibilité, bon tu m'as compris.

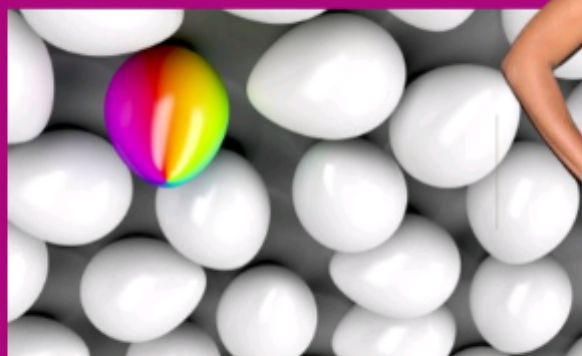


Je suis Joëlle Dago-Serry
Coach Professionnel pour Cadres et Dirigeants &
Intervenante Radio et Télévision
Je vous aide à propulser votre carrière en 90 jours 🚀
*Stratégie relationnelle et Jeu politique en entreprise

#carrière #leadership #ambition

7 CLÉS POUR FAIRE LA DIFFÉRENCE • 13 pages

Les **7 clés** pour se
différencier et
se démarquer



JOELLE DAGO-SERRY
COACH PROFESSIONNEL

Se dé
implic
le fait
de la
concu

ADJARATOU LAWANI

Swipe Left 





Vermont Tossou · 2e

Consultant en Communication Digitale & ...

8 h · 🌐

+ Suivre

On se demande souvent pourquoi certaines personnes qui ont l'air d'avoir moins de savoir que nous finissent par réussir leur objectif plus rapidement que nous.

Pourtant on entend toujours dire: "Le savoir est une arme"? Lis les livres etc... Du coup la ,question qui revient dans notre tête c'est : Pourquoi ce type et sait moins que moi, mais il a plus de résultat que moi. Qu'est ce qui cloche ?

En fait, on a tous un écart entre ce qu'on sait et ce qu'on fait. Et il y a un piège dans lequel il est facile de tomber c'est laisser l'écart entre notre savoir et nos actions devenir trop grand. Il doit y avoir une alarme mentale qui doit se déclencher lorsque notre savoir est beaucoup trop grand par rapport à nos résultats, à ce moment il faut arrêter d'apprendre et se concentrer sur comment remonter nos actions et nos résultats par rapport au savoir qu'on a.

On a tous rencontré des gens qui ont l'air de tout savoir sur tout puis on lui demande : "Sinon t'as réussi quoi ? Et là BIM... SILENCE... Comme quelqu'un qui vous parle de tous les aspects de l'entraînement et la nutrition après tu regardes son corps et t'as envie de lui dire : C'est bien beau mais tu en as oublié de t'entraîner tu sais beaucoup mais t'en fais pas assez ! Voila çà c'est l'écart entre le savoir et l'action.

Il faut toujours laisser le savoir être un tout petit peu plus haut que l'action mais ne jamais laisser l'écart grandir trop.

[#motivation](#)

ADJARATOU LAWANI



Swipe Left 



Ndèye Ndiaye Cissé Lakh 🌐 • 1er

Booster de Performance! Entreprises & Particuliers 🚀 18ans+ ...

1 j • Modifié • 🌐

L'argent n'est pas la seule et unique valeur ❌

Il m'a fallu 4 mois de présence sur les réseaux sociaux, avec en amont 2 mois de préparation et de formation, pour commencer à avoir les premiers clients.

Ensuite 6 autres mois pour commencer à gagner en moyenne la moitié de ce que je gagnais il y a quelques années avant de sortir de ma zone de confort.

▶ Une partie servant à rembourser l'investissement sur fonds propres dans mon Business de Consulting-Formation-Coaching [eh oui j'ai préféré, pour un début, avoir l'esprit un peu plus tranquille côté dûs et dormir sur mes deux oreilles 😊]

▶ Et l'autre partie à réinvestir dans le capital.





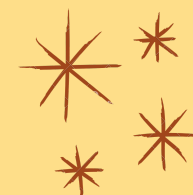
Vous et 143 autres personnes

52 commentaires

ADJARATOU LAWANI

Swipe Left 





Vous avez aimé ce post ?



Partagez-le à votre audience et
enregistrez-le pour plus tard

ADJARATOU LAWANI

